



# C.H. BECK

Recht – Steuern – Wirtschaft

Die Unternehmensgruppe C.H. BECK ist ein führendes Medienunternehmen. Mehr als 2.000 Mitarbeiter an verschiedenen europäischen Standorten arbeiten an der Produktion und Vermarktung eines breiten juristischen und wissenschaftlichen Fachsowie eines anspruchsvollen Sachbuch- und Literaturprogramms. Mit dem multimedialen Verlagsgeschäft im In- und Ausland, eigenen Druckereien, Verlagsauslieferungen, Buchhandlungen, Seminarunternehmen und verschiedenen Beteiligungen deckt C.H. BECK das gesamte Portfolio eines modernen Medienhauses ab – vom Printmedium bis zu komplexen Online-Datenbanklösungen.

Für den **Vertrieb Elektronische Publikationen** am Standort München-Schwabing suchen wir einen

## Mitarbeiter (m/w/d) im Verkaufsdienst Teilzeit 20 Stunden/Woche

### Ihre Aufgaben

Sie vertreten aus dem Innendienst heraus aktiv unsere marktführenden juristischen Fachinformationen, mit Schwerpunkt beck-online.DIE DATENBANK. Hierzu übernehmen Sie im Wesentlichen folgende Aufgaben:

- Telefonische Akquisition von (Neu-)Kunden
- Betreuung von Bestands- und Neukunden u.a. durch telefonische Beratung
- Durchführung von Kampagnen zum Up- und Crossselling
- Umsetzung von Maßnahmen zur Kundenrückgewinnung
- Unterstützung des Außendienstes im Rahmen von Terminvereinbarungen, Adressqualifizierungen, Informationsversand und Vorbereitung von Kundenterminen

Die Stelle ist zunächst auf ein Jahr befristet. Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins bitte an [bewerbung@beck.de](mailto:bewerbung@beck.de).

Verlag C.H. BECK  
Personalabteilung  
Wilhelmstr. 9  
80801 München

### Ihr Profil

Ihre Kunden- und Vertriebsorientierung zeichnet Sie besonders aus. Wenn Sie über einen juristischen Hintergrund verfügen, so ist dies von Vorteil. In jedem Fall bringen Sie mit:

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung
- Eingeschlagene Berufserfahrung im Vertrieb und/oder in der telefonischen Kundenbetreuung
- Hohe Affinität zu elektronischen Produkten
- Routinierter Umgang mit MS Office; idealerweise mit Datenbanken und CRM-Systemen
- Eigeninitiative und Spaß am Verkauf sowie Kundenkommunikation

### Unser Angebot

- Herausragende Markt- und Wettbewerbsposition
- Hohe Qualitäts-, Innovations- und Erfolgsorientierung
- Breit angelegter Aufgabenbereich in einem kollegial agierendem Team
- Individuelle Programme zur beruflichen und persönlichen Weiterentwicklung
- Umfassendes Sport- und Gesundheitsangebot
- Faire und leistungsgerechte Vergütung sowie umfassende Zusatzleistungen

Vieles mehr unter [Arbeiten bei C.H. BECK](#)