



C.H.BECK

Recht – Steuern – Wirtschaft

Die Unternehmensgruppe C.H.BECK ist ein führendes Medienunternehmen. Mehr als 2.000 Mitarbeiter an verschiedenen europäischen Standorten arbeiten an der Produktion und Vermarktung eines breiten juristischen und wissenschaftlichen Fach- sowie eines anspruchsvollen Sachbuch- und Literaturprogramms. Mit dem multimedialen Verlagsgeschäft im In- und Ausland, eigenen Druckereien, Verlagsauslieferungen, Buchhandlungen, Seminarunternehmen und verschiedenen Beteiligungen deckt C.H.BECK das gesamte Portfolio eines modernen Medienhauses ab – vom Printmedium bis zu komplexen Online-Datenbanklösungen.

Für den **Vertrieb Elektronische Publikationen** am Standort München-Schwabing suchen wir einen

Verkaufsberater (m/w/d) im Vertriebsinnendienst

Ihre Aufgaben

Als Verkaufsberater tragen Sie maßgeblich zum wirtschaftlichen Erfolg von beck-online.DIE DATENBANK bei. In Ihrem Kundensegment übernehmen Sie folgende Aufgaben:

- Führen von Beratungs- und Verkaufsgesprächen zu beck-online.DIE DATENBANK
- Eigenverantwortliche Betreuung und Entwicklung von Bestandskunden (Upselling/ Crossselling)
- Bewertung und Qualifizierung von Kundenkontakten
- Kunden-Support und Durchführung von telefonischen Schulungen
- Repräsentation des Verlags auf Messen und Veranstaltungen
- Datenmanagement in den vertrieblichen IT-Systemen
- Intensive Zusammenarbeit mit internen Fachabteilungen

Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins bitte an bewerbung@beck.de.

Verlag C.H.BECK
Personalabteilung
Wilhelmstr. 9
80801 München

Ihr Profil

Für die Stelle ist es von Vorteil, wenn Sie über ein Studium oder eine Berufsausbildung mit juristischem Schwerpunkt verfügen. Zudem bringen Sie mit:

- Erste Berufserfahrung im Vertrieb, Verkauf oder in der Kundenbetreuung
- Hohe Affinität zu elektronischen Medien und IT-Lösungen
- Routinierter Umgang mit gängigen MS Office Anwendungen
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- Selbstständige, analytische und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Hohe Kommunikationsfähigkeit und Freude am Kundenkontakt

Unser Angebot

- Herausragende Markt- und Wettbewerbsposition
- Hohe Qualitäts-, Innovations- und Erfolgsorientierung
- Breit angelegter Aufgabenbereich in einem kollegial agierenden Team
- Individuelle Programme zur beruflichen und persönlichen Weiterentwicklung
- Umfassendes Sport- und Gesundheitsangebot
- Faire und leistungsgerechte Vergütung sowie umfassende Zusatzleistungen

Vieles mehr unter [Arbeiten bei C.H.BECK](#)