



C.H.BECK

Recht – Steuern – Wirtschaft

Die Unternehmensgruppe C.H.BECK beschäftigt als führendes Medienunternehmen mehr als 2.000 Mitarbeiter in Europa. Mit dem Verlagsgeschäft im rechts- und geisteswissenschaftlichen Bereich sowie eigenen Druckereien, Verlagsauslieferungen, Buchhandlungen, Seminarunternehmen, E-Commerce- und Web-Plattformen sowie verschiedenen Beteiligungen deckt C.H.BECK das gesamte Portfolio eines innovativen Medienhauses ab – vom Printmedium bis zu komplexen Online-Datenbanklösungen für juristische Fachinformationen.

Für unsere Vertriebsabteilung am Standort München-Schwabing suchen wir einen

Key Account Manager (m/w/d) Handelsvertrieb Recht-Steuern-Wirtschaft

Ihre Aufgaben

Als Key Account Manager tragen Sie zur weiteren Stärkung unserer Marktposition bei.

- Sie beraten große Buchhandelskunden zu unseren Produkten, einschließlich unserer Datenbanklösung beck-online und besprechen gemeinsam Werbekooperationen.
- Sie übernehmen federführend den Vertrieb der C.H.BECK eLibrary, unserer Plattform für eBooks und Zeitschriften im Lehrbuchbereich: Betreuung unserer buchhändlerischen Vertriebspartner, Schulung von Handels- und Direktkunden, Angebots-erstellung, Auftragsabwicklung sowie typische Schnittstellen-Koordinationen.
- Sie vertreten den Verlag auf Messen und Veranstaltungen.
- Sie unterstützen die Vertriebsleitung bei wichtigen Projekten.

Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins bitte an bewerbung@beck.de.

Verlag C.H.BECK
Personalabteilung
Wilhelmstr. 9
80801 München

Ihr Profil

Ob Volljurist, Diplom-Jurist, kein Jurist: Ihr Herz schlägt für den Vertrieb!

- Sie haben als Student oder als Berufsträger das juristische Umfeld kennengelernt und suchen eine Alternative zu den klassischen juristischen Berufsfeldern. Oder Sie waren im Vertrieb, im Verkauf oder in der Kundenbetreuung eines Fachverlags tätig. Vielleicht haben Sie als Buchhändler Erfahrungen im Bereich Recht-Steuern-Wirtschaft gesammelt.
- Sie haben eine hohe Affinität zu elektronischen Medien und bringen idealerweise fundierte Datenbankkenntnisse mit.
- Sie sind sicher in der englischen Sprache und versiert im Umgang mit MS Office.
- Ihre Kundenorientierung, Ihr Verhandlungsgeschick sowie Ihre kommunikative und organisatorische Kompetenz runden Ihr Profil ab.

Unser Angebot

- Herausragende Markt- und Wettbewerbsposition
- Hohe Qualitäts-, Innovations- und Erfolgsorientierung
- Breit angelegter Aufgaben- und Verantwortungsbereich
- Firmenfahrzeug sowie attraktives Gehaltspaket mit zusätzlichen Sozialleistungen und Benefits
- Unterstützung durch ein motiviertes Vertriebsteam
- Individuelle Programme zur beruflichen und persönlichen Weiterentwicklung

Vieles mehr unter [Arbeiten bei C.H.BECK](#)