



Die Unternehmensgruppe C.H.BECK beschäftigt als führendes Medienunternehmen mehr als 2.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in Europa. Mit dem Verlagsgeschäft im rechts- und geisteswissenschaftlichen Bereich sowie Druckerei, Verlagsauslieferung, Buchhandlungen, Seminarunternehmen, E-Commerce- und Web-Plattformen sowie verschiedenen Beteiligungen deckt C.H.BECK das gesamte Portfolio eines innovativen Medienhauses ab – vom Printmedium bis zu komplexen Online-Datenbanklösungen für juristische Fachinformationen.

Im Bereich **Vertrieb Elektronische Publikationen** am Standort München-Schwabing suchen wir eine/n

Account Manager (m/w/d) für beck-online.DIE DATENBANK

Ihre Aufgaben

beck-online.DIE DATENBANK hat sich als Informationsdienstleister für Juristen zum Marktführer und Spezialisten für digitale und web-basierte Angebote entwickelt. Als Account Manager übernehmen Sie folgende Aufgaben:

- Aktiver Innendienst-Vertrieb von beck-online im Bereich Rechtsanwaltskanzleien, Unternehmen und Kommunen, mit dem Ziel eine persönliche Kundenbeziehung aufzubauen
- Bestandskundenentwicklung und Kundenakquise
- Beratung und Betreuung von Neu- und Bestandskunden zu inhaltlichen und technischen Fragen
- Planung und Umsetzung von Maßnahmen zur Bestandskundenentwicklung
- Pflege der Verkaufsaktivitäten im CRM-System, inkl. Angebotserstellung
- Repräsentation des Verlages auf Messen und Veranstaltungen

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins an bewerbung@beck.de.

Verlag C.H.BECK
Personalabteilung
Wilhelmstr. 9
80801 München

Vieles mehr unter [Arbeiten bei C.H.BECK](#)

Ihr Profil

- Idealerweise erfolgreich absolviertes juristisches oder wirtschaftswissenschaftliches Studium
- Hohe Affinität zu juristischen Themen, digitalen Services und Online-Produkten
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb und/oder in der telefonischen Kundenbetreuung
- Eigeninitiative und Spaß am Verkauf von erklärungsbedürftigen Produkten sowie an verkaufsaktiver Kundenkommunikation
- Hohes Maß an Selbstorganisation und zielorientierte Arbeitsweise
- Kundenorientierte Persönlichkeit, die beck-online.DIE DATENBANK kompetent und sympathisch repräsentiert
- Teamfähigkeit

Unser Angebot

- **Arbeitsumfeld:** Führendes Medienunternehmen im Herzen von Schwabing.
- **Entwicklung:** Individuelle Angebote zur beruflichen und persönlichen Weiterentwicklung
- **Gesundheit:** Sport- und Gesundheitsangebot - Kooperation mit EGYM
- **Work-Life-Balance:** Arbeitszeitgestaltungsmöglichkeiten durch 37,5 Std./Woche Vollzeit in Gleitzeit sowie Home-Office
- **Social Events:** After-Work-Bier, interne Hausmesse für Mitarbeitende, Sommer- und Winterfest
- **Goodies:** Fahrtkosten- und Mittagessenzuschuss, Parkplätze mit E-Ladeinfrastruktur, Bücherrabatte & vieles mehr!