



C.H.BECK

Recht – Steuern – Wirtschaft

Die Unternehmensgruppe C.H.BECK beschäftigt als führendes Medienunternehmen mehr als 2.000 Mitarbeiter in Europa. Mit dem Verlagsgeschäft im rechts- und geisteswissenschaftlichen Bereich sowie eigenen Druckereien, Verlagsauslieferungen, Buchhandlungen, Seminarunternehmen, E-Commerce- und Web-Plattformen sowie verschiedenen Beteiligungen deckt C.H.BECK das gesamte Portfolio eines innovativen Medienhauses ab – vom Printmedium bis zu komplexen Online-Datenbanklösungen für juristische Fachinformationen.

Im **Vertrieb Elektronische Publikationen** am Standort München-Schwabing suchen wir einen

Account Manager (m/w/d) für beck-online.DIE DATENBANK

Ihre Aufgaben

beck-online.DIE DATENBANK hat sich als Informationsdienstleister für Juristen zum Marktführer und Spezialisten für digitale und webbasierte Angebote entwickelt. Als Account Manager übernehmen Sie folgende Aufgaben:

- Aktiver Innendienst-Vertrieb von beck-online mit dem Schwerpunkt Kommunen
- Akquisition von (Neu-)Kunden im Kommunalmarkt
- Beratung und Betreuung von Neu- und Bestandskunden zu inhaltlichen und technischen Fragen
- Planung und Umsetzung von Maßnahmen zur Bestandskundenentwicklung
- Wahrnehmung von Kundenberatungsterminen und -schulungen (remote oder vor Ort)
- Pflege der Verkaufsaktivitäten im CRM-System, inkl. Angebotserstellung
- Repräsentation des Verlages auf Messen und Veranstaltungen

Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie unter Angabe Ihrer bevorzugten wöchentlichen Arbeitszeit, Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins bitte an bewerbung@beck.de.

Verlag C.H.BECK
Personalabteilung
Wilhelmstr. 9
80801 München

Ihr Profil

Sie sind eine kundenorientierte Persönlichkeit, die beck-online.DIE DATENBANK kompetent und sympathisch repräsentiert. Sie bringen idealerweise mit:

- Juristisches Studium (z.B. Erstes juristisches Staatsexamen, Diplom-Jurist, Bachelor, Wirtschaftsjurist), alternativ:
- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung mit Zusatzqualifikation in der Öffentlichen Verwaltung (z.B. Duales Studium, Verwaltungsfachangestellter, Verwaltungsfachwirt)
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb oder telefonischer Kundenbetreuung
- Hohe Affinität zu digitalen Services und Online-Produkten
- Spaß am Verkauf und an verkaufsaktiver Kundenkommunikation

Unser Angebot

- Herausragende Markt- und Wettbewerbsposition
- Hohe Qualitäts-, Innovations- und Erfolgsorientierung
- Breit angelegter Aufgabenbereich in einem kollegial agierenden Team
- Individuelle Programme zur beruflichen und persönlichen Weiterentwicklung
- Umfassendes Sport- und Gesundheitsangebot
- Faire und leistungsgerechte Vergütung sowie umfassende Zusatzleistungen

Vieles mehr unter [Arbeiten bei C.H.BECK](#).