



C.H. BECK

Recht – Steuern – Wirtschaft

Die Unternehmensgruppe C.H.BECK beschäftigt als führendes Medienunternehmen mehr als 2.000 Mitarbeiter in Europa. Mit dem Verlagsgeschäft im rechts- und geisteswissenschaftlichen Bereich sowie eigenen Druckereien, Verlagsauslieferungen, Buchhandlungen, Seminarunternehmen, E-Commerce- und Web-Plattformen sowie verschiedenen Beteiligungen deckt C.H.BECK das gesamte Portfolio eines innovativen Medienhauses ab – vom Printmedium bis zu komplexen Online-Datenbanklösungen für juristische Fachinformationen.

Für unsere Vertriebsabteilung am Standort München-Schwabing suchen wir einen

Account Manager (m/w/d) Buchhandelsvertrieb Recht-Steuern-Wirtschaft

Ihre Aufgaben

Als Account Manager tragen Sie zur weiteren Stärkung unserer Marktposition bei.

- Sie beraten und schulen Buchhandelskunden zu unseren Produkten einschließlich unserer Datenbanklösung beck-online.DIE DATENBANK.
- Sie erschließen neue Geschäfts- und Absatzpotenziale und fördern den Verkauf unserer Novitäten und Backlist-Titel.
- Sie übernehmen federführend den Vertrieb der C.H.BECK eLibrary, d.h. die Betreuung und Schulung unserer Vertriebspartner und Kunden, Angebots- und Auftragsabwicklung sowie die Koordination der Schnittstellen zwischen Vertrieb, Lektorat, Contentpartnern, Marketing sowie technischem Dienstleister.
- Sie repräsentieren den Verlag auf Messen und Veranstaltungen und unterstützen unsere Gebietsverkaufsleiter.
- Ihre Erfahrungen sowie die Anregungen Ihrer Kunden bringen Sie aktiv zur Neu- und Weiterentwicklung unseres Produktportfolios ein.

Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins bitte an bewerbung@beck.de.

Verlag C.H.BECK
Personalabteilung
Wilhelmstr. 9
80801 München

Ihr Profil

Für diese anspruchsvolle Aufgabe suchen wir eine Persönlichkeit, die unsere Verlagsgruppe kompetent und sympathisch repräsentiert.

- Sie verfügen über Berufserfahrung – bevorzugt im Vertrieb/Verkauf oder in der Kundenbetreuung eines Fachverlags – und fühlen sich in der Buchhandelsbranche zu Hause.
- Sie haben eine hohe Affinität zu elektronischen Medien und bringen idealerweise fundierte Datenbankkenntnisse mit.
- Sie sind sicher in der englischen Sprache und versiert im Umgang mit MS Office.
- Ihre Kundenorientierung, ihr Verhandlungsgeschick sowie ihre kommunikative und organisatorische Kompetenz runden Ihr Profil ab.

Unser Angebot

- Herausragende Markt- und Wettbewerbsposition
- Hohe Qualitäts-, Innovations- und Erfolgsorientierung
- Breit angelegter Aufgaben- und Verantwortungsbereich
- Firmenfahrzeug
- Attraktives Gehaltspaket mit zusätzlichen Sozialleistungen und Benefits
- Unterstützung durch ein motiviertes Vertriebsteam
- Individuelle Programme zur beruflichen und persönlichen Weiterentwicklung

Vieles mehr unter [Arbeiten bei C.H.BECK](#)